

特别推荐 ▶

温哥华港湾 > 移民天地 > 正文

3华裔移民分享加拿大创业经验 从打工到开超市

加拿大家园网 2013-08-12 19:41:22 [0条评论, 查看/发表评论]

创业协进会 (ACCE) 11日在纽约克市政厅举办题为「对话加国大陆背景企业家」的创业论坛, 包括联邦参议员胡子修在内的近300人出席。会上, 三位本地的大陆移民创业者分享了各自的成功经验。

该协会会长邝国雄表示, 基于大地区大陆移民人数的不断扩增, 创业协进会最近成立了大陆会员工作组, 并由大陆移民会董周松年博士担任小组主席。周松年曾是Platform Computing Inc的总裁, 在1997年获得创业协进会首届加拿大杰出华裔企业家选举的最佳企业家奖。他并说, 协会的大陆会员工作组的主旨为提倡并促进在加拿大的大陆华人创业, 鼓励并表扬大陆华人企业家之贡献, 协助大陆背景企业家, 在加国创业和拓展加国市场, 从而架起中加贸易桥梁。

在论坛上, 严永峰、陈凯和江邦固三人先后发言, 介绍了自己的成功创业的经验。严永峰表示, 他当年以留学生身分来到加拿大, 毕业后到银行白领多年, 之后辞去收入稳定的工作, 自己创业开制造公司, 心中是过一番挣扎, 但他一路向前, 逐步扩大客户群, 拓展市场, 最后获得事业上的丰收。

阳光超市董事长, 来自福建的陈凯说, 当初他从华人超市打工开始, 后来自己开一家华人小超市, 再后来扩展到穆斯林市场, 如今拥有四家大型连锁超市, 一路走来, 学会运用适宜本地市场的营销策略, 并且推行现代化的管理理念。



胡子修(中)、邝国雄(右二)和陈凯(左一)等人在论坛上合影

而独自带着两个孩子的母亲江邦固, 克服语言和文化上的种种困难, 不仅取得本国法律学博士学位, 并且获得律师执照, 随后自己创建了一家律师行, 几年下来, 在业内建立了不错的口碑。在工作之余, 她还在华人社区和主流社会做义工, 不久前被约克郡政府任命为约克郡警政委员会委员。她告诉同是从中国大陆来的新移民, 努力而不是等待, 奉献而不是抱怨, 最终可在加拿大获得你想要的机会。

学新知肯打拼 多伦多华人超市福建老闆达九成

多伦多地区从早期香港移民开设超市, 到大统华超市集团异军崛起并挥军东岸后, 与来自中国福建移民的超市几成三分天下之局。近来大型连锁超市管理观念植入超市经营者心中, 促使“福建军团”不但近两年来以量取胜, 更进行“质变”而有迎头赶上之势。

2009年初大多伦多地区华人超市约50家, 由中国福建的移民所开设的超市即有40多家, 佔华人超市总数的90%。

其中拥有七间分店的华盛超市, 与有八间连锁超市的龙泰集团更在华人连锁超市佔有显著地位。福建人学习快、吸收新知、又肯打拼, 阳光超市董事长陈凯指出, 这种精神让福建超市愈开愈好, “福建超市已成规模”。

福建移民开设超市, 华盛超市董事长李贵先最具代表, 也是福建移民第一批到大多地区, 在华人超市开疆辟土、带动风潮的人。1996年, 李贵先与几位同乡开始筹办第一家大陆人的超市: 华隆超市。在此之前, 大多地区的超市, 基本上是由中国台湾、香港, 及亚洲各地潮州籍人士所垄断。

李贵先与其他伙伴齐心协力, 终于令华隆超市渐渐走上正轨, 并成为“福建军团”的一艘旗舰。随后几年, 50多家大大小小的福清人超市和便利店相继开张, 多少都与华隆有些渊源, 更激发了后期福建移民创业开超市的斗志。2001年, 李贵先从华隆超市带出一些骨干, 开办了第一间华盛超市。李贵先说, 当地很多超市都有各自优势, 甚至现在已经踪影全无的金山超市, 也有许多高明处值得学习, 但由于经营理念不同, 华盛也不会全盘照搬。

李贵先认为, 大统华超市的服务品质和购物环境都非常好, 全部设备是向租赁公司租赁, 先期投资很低, 可是每个月租赁等费用转化成营运成本后, 商品价格便上扬。相对而言, 华盛是一次性投资, 设备买断, 运营成本低, 货品价格就低。

华盛超市旗下已拥有7家超市、2家农场、约500名员工。许多经理都学习成长, 甚至自己开店经营, 而李贵先送给他们最重要的告诫就是: 管好自己的垃圾桶。

福建移民开设超市也不乏奇军。来自中国福建的陈凯, 1999年移民至加拿大, 抛下法律专业, 在26岁创立超市。他说, 凭藉的是活力、创新、肯拼及接受新事物的速度快。2000年才开始接触超市, 陈凯指出, 起初对市场不熟悉, 当时采“鱼肉分隔”策略, 也是一大创举与挑战, 这也是多伦多第一家实行此法的超市。未来两年内, 也打算分别在东约克及列治文再开分店。